

Familienfreundliche
Arbeitszeiten.
Und Fulltime-Rückhalt
im Team.



Wir sind die Württembergische, der verlässliche Fels in der Brandung für unsere Kunden. Diese Leitidee begleitet uns in allem, was wir tun. Und dafür suchen wir Menschen, Mitstreiter und Macher. Die **Württembergische Lebensversicherung AG** - mit Standort in Kornwestheim im Großraum Stuttgart - gehört zu den größten Lebensversicherern Deutschlands. Diese Stärke nutzen wir für den Aufbruch, für die Veränderung, für die Zukunft. Wir sind Teil der **W&W-Gruppe**, einem Finanzdienstleister mit über 13.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.

Experte (m/w/d) Vertriebscontrolling Lebensversicherung

Kennziffer: 34765 | Standort: Kornwestheim

Aufgaben

Möchten Sie Ihre Karriere in der Lebensversicherung aktiv gestalten und direkten Einfluss nehmen? In dieser Schlüsselrolle als Spezialist (m/w/d) Aktuaries Vertriebscontrolling Leben bei der Württembergische Lebensversicherung AG treiben Sie profitables Wachstum voran. Sie analysieren die Geschäftsentwicklung unserer Vertriebspartner und setzen Ihre tiefgehenden Kenntnisse im freien Vermittlermarkt sowie im aktuariellen Bereich gezielt ein, um die Wertschöpfung zu stärken. Sie gestalten die Schnittstelle zwischen Maklervertrieb, Aktuariat und unseren Geschäftspartnern mit – und sorgen dafür, dass strategische Ziele Realität werden.

- **Strategische Analyse und Berichterstattung:** Sie schaffen Transparenz über die Profitabilität unseres Neugeschäfts und Bestands – auf Vertriebsweg- und Vertriebspartnerebene. Als Impulsgeber liefern Sie dem Leiter Aktuariat, den Vertriebswegeleitern und dem Vorstand entscheidungsrelevante Analysen, die direkt die Unternehmensstrategie prägen.
- **Prozesskoordination:** Sie steuern interne Entscheidungsprozesse und sorgen für effiziente Abläufe beim Vertrieb unserer Lebensversicherungsprodukte – immer mit Blick auf optimale Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern.
- **Aktuarielle Produktentwicklung:** Sie sind maßgeblich an Produktentwicklungsprojekten beteiligt und bringen Ihr Wissen an der Schnittstelle Provisionssysteme, Kostenkalkulation und Profitabilität ein, um innovative und marktfähige Lösungen zu gestalten.
- **Vertriebsunterstützung und Qualifizierung:** Sie befähigen Maklerbetreuer und Vertriebspartner mit klaren Kommunikationsstrategien und gezielten Qualifizierungsmaßnahmen. Ihr Ziel: Ein Höchstmaß an Kompetenz und Erfolg im Vertrieb.

Erwartungen

- **Abschlussqualifikation:** Sie bringen einen Abschluss als Betriebswirt (m/w/d), Versicherungsfachwirt (m/w/d), Mathematiker (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation mit.
- **Berufserfahrung:** Sie haben nachweislich mehrjährige Erfolge im ungebundenen Vertrieb von Lebensversicherungen erzielt.
- **Versicherungsmathematisches Know-how:** Sie kennen die Mechanismen hinter Provisionssystemen und können aktuarielles Wissen in der Lebensversicherung praktisch einsetzen.
- **Projektmanagement:** Sie haben Erfahrung in der Steuerung von Projekten und sorgen für eine verlässliche Umsetzung strategischer Maßnahmen.
- **Kommunikationsstärke:** Sie präsentieren souverän, können komplexe Sachverhalte einfach und zielgruppenorientiert vermitteln und überzeugen durch Ihre klare, partnerschaftliche Kommunikation.

Bei uns gestalten Sie die Zukunft der Lebensversicherung aktiv mit und erzielen messbare Ergebnisse für das Unternehmen. Sie erwartet ein moderner Arbeitsplatz, zahlreiche Entwicklungsmöglichkeiten und ein engagiertes Team, das gemeinsam mit Ihnen wachsen möchte. Übernehmen Sie Verantwortung, bringen Sie Ihre Expertise ein und bewerben Sie sich jetzt – werden Sie Teil der Württembergische Lebensversicherung AG! Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

Unser Angebot



Flexibilität

- Mobiles Arbeiten
- Individuelle Teilzeitmodelle



Gesundheit

- Vielseitige Sportangebote
- Gesundes Essen im Betriebsrestaurant



Familie

- Kita Kooperation & Kindernotfallbetreuung
- Unterstützung bei der Pflege von Angehörigen



Extras

- Betriebliche Altersvorsorge
- Vergünstigungen auf W&W-Produkte



Entwicklung

- Laufbahnmodelle
- Persönliche & fachliche Weiterbildung



Mobilität

- Jobrad & Jobticket
- Ladestationen für E-Bikes und E-Autos

Michael Kunszt

07141 16-754117

Jetzt bewerben