

## Familienfreundliche Arbeitszeiten. Und Fulltime-Rückhalt im Team.



Wir sind die Württembergische, der verlässliche Fels in der Brandung für unsere Kunden. Diese Leitidee begleitet uns in allem was wir tun. Und dafür suchen wir Menschen, Mitstreiter und Macher. Die **Württembergische Lebensversicherung AG** - mit Sitz in Stuttgart - gehört zu den traditionsreichsten Versicherern Deutschlands. Diese Stärke nutzen wir für den Aufbruch, für die Veränderung, für die Zukunft. Wir gehören der **W&W-Gruppe** an, in der 13.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter eine Gemeinschaft bilden, die von Vielfalt und Verbundenheit geprägt ist.

## Spezialist (m/w/d) strategische Vertriebsunterstützung Lebensversicherung

Kennziffer: 23087 | Standort: Stuttgart

### Aufgaben

- Als Spezialist (m/w/d) für die Produkte der Württembergischen Lebensversicherung unterstützen Sie durch Ihr Fachwissen unseren freien Vertrieb und Maklervertrieb mit dem Ziel die Produkte an den Kunden zu bringen.
- Bei Marktanalysen und in der Produktentwicklung nehmen Sie die Perspektive der freien Vertriebe ein und leiten Handlungsempfehlungen für die strategische und vertriebliche Weiterentwicklung unserer Lebensversicherung (Privat und bAV) ab.
- Sie kommunizieren aktiv mit den wichtigsten Vergleichern und haben die technischen und fachlichen Anforderungen sowie Weiterentwicklungsbedarfe im Blick.
- Bei der Konzeption von vertrieblichen Aktionen, Kampagnen, Ausschreibungen sowie Veranstaltungen für unsere Multiplikatoren und Vertriebspartner wirken Sie proaktiv mit.
- Gemeinsam mit unserem Team kümmern Sie sich um die Gestaltung und Optimierung unserer digitalen und non-digitalen Angebote (z. B. Verkaufsunterlagen, Antragsstecken) für unsere Kunden und Vertriebspartner.
- Sie kommunizieren aktiv und in enger Abstimmung mit den Vertriebsführungskräften und nehmen an Vertriebstagungen teil.

### Erwartungen

- Sie verfügen über eine Ausbildung / ein Studium mit betriebs- bzw. finanzwirtschaftlichem Hintergrund oder eine vergleichbare Qualifikation (z. B. Versicherungsfachwirt (m/w/d), Versicherungsfachmann (m/w/)). Eine vertriebliche Affinität ist von Vorteil.
- Sie bringen Berufserfahrung in der Finanz- oder Versicherungsbranche mit und hatten bereits Berührungspunkte mit dem Produktspektrum einer Lebensversicherung und Rentenversicherung in verschiedenen Schichten.
- Sie haben eine Leidenschaft für kunden- und vertriebsorientierte Maßnahmen und Themen, idealerweise bringen Sie dabei Ihre eigenen Erfahrungen aus dem (Makler-) Vertrieb ein.
- Sie sind ein Teamspieler (m/w/d), treiben Ihre Themen eigenständig voran und freuen sich über neue Aufgaben, um Ihr fachliches Wissen zu erweitern.
- Durch Ihre Kommunikationsstärke bringen Sie komplexe Sachverhalte auf den Punkt und präsentieren diese zielgruppengerecht und verständlich.
- Sie verfügen über sehr gute Kenntnisse in PowerPoint und Excel und in den gängigen Vergleichsprogrammen.

### Unser Angebot



#### Flexibilität

- Mobiles Arbeiten
- Individuelle Teilzeitmodelle



#### Familie

- Betriebskita & Kindernotfallbetreuung
- Unterstützung bei der Pflege von Angehörigen



#### Entwicklung

- Laufbahnmodelle
- Persönliche & fachliche Weiterbildung



#### Extras

- Betriebliche Altersvorsorge
- Vergünstigungen auf W&W-Produkte



#### Gesundheit

- Vielseitige Sportangebote
- Gesundes Essen in der Kantine



#### Mobilität

- Jobticket
- Kostenfreie E-Bike Ladestationen

Nicola Maurer

0711 662-72258

Jetzt bewerben